

KISA: Konzipieren - Implementieren - Systematisieren - Automatisieren

Business-Start mit Erfolgsgarantie

Mit KISA realisieren Sie Ihre Geschäftsidee mit einer bewährten Methode und auf die schnellstmögliche Art und Weise. Projekte, die mit KISA gestartet werden, haben Erfolg - garantiert.

KISA besteht aus zwei aufeinander aufbauenden Stufen, mit je 3 Phasen:

Stufe 1 - Starter: Blitzstart mit Intensiv-Coaching, so dass Sie sofort realisieren können

Stufe 2 - Unternehmer: Der Start ist geglückt, das Projekt nimmt Fahrt auf. So bleiben Sie auf dem richtigen Kurs.

Am Anfang steht Ihre Bewerbung: Stellen Sie uns Ihr Projekt / Ihre Idee und Ihr Team vor und überzeugen Sie uns von den Erfolgchancen und von Ihrem Team. Mit den ausgewählten Projekten/Teams erstellen wir einen Zeitplan für die KISA-Durchführung.

I) Starter: Konzipieren / Implementieren

In zwei Monaten von der Idee zum Markterfolg mit der eigenen Firma - mit Erfolgsgarantie

Inhalte / Ablauf:

- 1 Startup-Coaching:
 - 1.1 Businessplan: Starthilfe, Tools, Einführung
Zweck, Struktur, Inhalte, Aufbereitung, Präsentation
 - 1.2 Businessplan: Kommentar und Überarbeitungshilfen
Ihr Businessplan kommentiert und konstruktiv kritisiert
 - 1.3 Business-Modell: reflektieren/sezieren/neu zusammenbauen
Visualisierung: Cash Flow (Cash Source, Cash Drain), Investitionen, ROI
 - 1.4 Marketing: Aktiv: Unterbrechung - Passiv: Interesse / Erlaubnis
Gegenüberstellung Vor- und Nachteile, Aufwand-Nutzen
- 2 Umsetzung:
 - 2.1 Information: Tools und Organisationsmittel für Firmen-Infrastruktur
Fakturierung / Warenwirtschaft / Webshop, Marketing-Tools, Gruppen-Kooperations-Tools
 - 2.2 Installation/Setup Backend-Frame: --> Professionell + skalierbar
Bedarfsanalyse, Auswahl und Installation
 - 2.3 Schulung/Einweisung Backend und Tools
 - 2.4 Web-Design + Web-Marketing: Usability, Traffic, Conversions
Information, Funktionsweise, Tools und Anwendung
 - 2.5 Web-Starter-Pack: CI - erster Entwurf mit Site-Usability
- 3 Betrieb:
 - 3.1 Logistik + Auftragsabwicklung: skalierbar; keine Fixkosten
 - 3.2 Kundengewinnung / Werbung: Strategien + Kosten
 - 3.3 Joint-Ventures + Kooperationen: Konzept / Initiierung / Betreuung
- 4 Weitere Unterstützung im Projektverlauf

Umfang:

- 1 Projektvorstellung: 30 - 60 min; individuelles Vorgespräch: 30 - 60 min.
- 2 3 x 1-Tag Intensiv-Coaching/Training über zwei Monate verteilt
- 3 5 Telefon/eMail Coachings frei über den ganzen Zeitraum

Kosten:

Pauschalpreis € 3'600.- pro Firma (1 Teilnehmer)*, zuzügl. MWSt
Zahlung: 50% bei Projektstart, 50% nach 30 Tagen.

* Maximal zwei Teilnehmer / Firma an den Workshops.
Kosten pro weiteren Teilnehmer/Firma: € 1'800.-

II) Unternehmer: Systematisieren - Automatisieren

Der Weg vom Selbermacher-Pionier zum Geschäfts-Führer.

Inhalte / Ablauf:

- 1 Der Grundstein zu jedem erfolgreichen Unternehmen:
 - 1.1 Leadership: Wie Sie sich führen, führen Sie andere.
 - 1.2 Marketing: Kundennutzen? Kundennutzen! Kunden nutzen.
 - 1.3 Money: Wie es (manchmal) auch ohne geht.

- 2 Businessplan - revisited:
 - 1.1 Business-Modell + Businessplan: Review-Prozess
 - 1.2 Business-Prozess-Plan: Schritt für Schritt mit den richtigen Prioritäten
 - 1.3 Prozess-Definition: Die grundlegenden Systeme in Ihrem Business

- 2 Zielgruppen - Interessenten - Kunden
 - 2.1 Push- oder Pull-: Welche Strategie passt für Ihr Business?
 - 2.2 Aufmerksamkeit - Interesse - Konversion
 - 2.3 Strategien - Tests - Feedback/Anpassungen

- 3 Erfüllung - Management - Qualität
 - 3.1 Wie Sie Ihre Versprechungen/Angebote optimal erfüllen - jedes mal
 - 3.2 Das richtige Team: aufbauen - motivieren - führen
 - 3.3 Kaizen: Qualitäts-, Innovations-, Erfolgs-Steigerung

Umfang:

- 1 6 Monate Dauer, 2 Intensiv-Workshop-Tage/ Monat
- 2 Telefon/eMail Coaching über den ganzen Zeitraum

Kosten:

€ 900.-/Monat pro Firma (1 Teilnehmer)* zuzügl. MWSt
Zahlung: monatlich im Voraus.

* Kosten pro weiteren Teilnehmer/Firma: € 600.-

Profil Michael Schröttele:

Siehe: www.schroettle.com/profil/

Kontaktinformation:

Michael Schröttele
Romanshorneerstr. 117
CH-8280 Kreuzlingen

Internet: www.schroettle.com

Fon: +41 (71) 698 6480

Fax: +41 (71) 698 6481

eMail: michael@schroettle.ch